

国家电投报

建设具有全球竞争力的世界一流清洁能源企业

准印证号:京内资准字1819-L0110号

主管 | 国家电力投资集团有限公司 主办 | 国家电投新闻中心

2020年7月30日 本期8版
总第73期 2020年第24期

迫切需要创造性、精准落实工作

■本报特约评论员 闻之新

2020年第三次党组(扩大)会议上,钱智民董事长就各单位围绕“2035一流战略”结合实际抓落实,提出要创新落实、创造性落实,还要精准落实。

上级布置什么就干什么,叫机械落实。只有根据实际情况创造性贯彻落实,才是高质量落实。建设世界一流清洁能源企业,没有现成的答案,这就要求领导干部要解放思想,敢为天下先,敢于触及矛盾,敢于面对困难和问题,敢于打破旧的平衡,创造性地落实党组各项决策部署。比如,因为疫情原因无法开展现场评审会,核能部创新地提出采用“云评审”的方式,高效、顺利地推进了两个核电项目的评审。事实证明,创造性落实工作,就是要善于发现别人发现不了的机会,尝试别人未曾尝试的方法。

强调创造性落实的同时,还要精准落实,就是不能走偏了方向。很多时候工作中出现这样那样的问题和偏差,归结起来是对集团公司党组的决策部署认识不到位,执行不到位。疫情发生后,集团专门召开党组务虚会,就疫情对全年工作、对发电企业、对能源行业的影响进行专题研讨,提出了“目标不变、措施加码”的重要工作导向,提出了“反脆弱”“双对标、双激励”、打好“三副牌”的具体落地举措。最新数据显示,集团公司煤电利用小时数已从原来第四位上升到了第三位,水电利用小时数从原来的第二位上升到了第一位,上半年百户央企中净利润增幅第一名。强调精准落实,就是不能走偏了方向,以打好“三副牌”为例,怎么打、打到什么程度、打的过程中要注意什么,就要有重点的分析,如果创新创造到其他地方去了,就会带来不好的结果。所以,讲创新落实、创造性落实,一定要加上一个精准落实。

当前,统筹推进疫情防控和经济发展是重中之重,集团公司应对疫情影响,增强“反脆弱”能力,提出“保二争一”,拓展新产业新领域,推进向清洁化、智能化、数字化转型提速。无论是改革发展还是新产业新目标,以及我们在发展中遇到的新问题,都需要我们创造性、精准落实工作。



钱智民拜会四川省委书记彭清华

本报四川7月29日电(通讯员罗捷)7月28日,集团公司党组书记、董事长钱智民拜会四川省委书记彭清华,双方围绕抓好战略合作协议落地落实,加快促进能源产业发展,积极助力乡村振兴与可持续发展,服务保障成渝地区双城经济圈建设等交换了意见。四川省委常委、常务副省长罗文,四川省发改委党组书记、主任李刚,集团公司党组成员、副总经理王树东参加会见。

彭清华表示,四川省委、省政府支持国家电投在川投资和产业发展,希望双方深化战略合作,在清洁能源、综合智慧能源、氢能等产业优势,助力四川建设清洁能源示范省。

江毅拜会广东省省长马兴瑞

本报广东7月24日电(通讯员王志鹏)7月21日至22日,集团公司党组副书记、总经理江毅在揭阳拜会广东省省长马兴瑞,并陪同实地调研揭阳海上风电项目及配套码头工程。

江毅表示,国家电投将持续加大在粤投资力度,加强联合南方电网等属地重点企业,推动重大项目落地,为广东省能源安全保障和经济社会高质量发展做出积极贡献。马兴瑞对广东能源投资和保障能源安全稳定方面做出的努力表示感谢。他表示,将全力支持国家电投在粤发展,希望双方在核电、海上风电、综合智慧能源、氢能、海外投资、高端装备、能源基地等方面,加强战略合作。

国家电投西南能源研究院在成都成立

本报成都7月29日电(通讯员罗捷 黄世涛)7月28日,国家电投西南能源研究院在成都天府新区兴隆湖科学城新经济产业园内揭牌成立。集团公司党组书记、董事长钱智民,四川天府新区管理委员会办公室主任,天府新区成都党工委副书记刘任远,四川省发改委党组成员、副主任,省能源局局长梁武湖,四川公司执行董事、党委书记石四存共同为西南能源研究院揭牌。集团公司党组成员、副总经理王树东出席活动。

西南能源研究院为集团公司二级单位(总部部门级),由四川公司受托进行管理,集团战略规划部负责归口业务指导。集团公司组建西南能源研究院,旨在服务地方政府的能源战略研究及决策,解决四川省及西南地区能源发展问题,并推动各成员单位深度参与四川省清洁能源开发和综合智慧能源项目建设,推动能源全产业链的高质量发展,为成渝双城经济圈高质量发展和新时代推进西部大开发提供坚强智力支撑。

青年的跨界成长

重庆公司合川发电:煤的问题没问题

第5版

第6版

钱智民与海南省省长沈晓明座谈 双方签署战略合作框架协议

国家电投参与海南清洁能源岛和智慧海南建设

将设立海南区域总部,增加清洁能源供应,发展智慧能源服务产业和能源生态产业,推动清洁、智慧、生态海南岛建设,促进产学研深度融合

本报海南7月28日电(通讯员廖华)7月24日,集团公司与海南省政府在海口举行工作座谈,集团公司党组书记、董事长钱智民与海南省省长沈晓明,分别代表双方签署战略合作框架协议。海南省副省长沈丹阳,集团公司党组成员、副总经理刘祥民出席签约仪式。

座谈会上,沈晓明感谢国家电投对海南自贸港建设的积极响应和大力支持,希望双方在港口岸电和智能码头建设、江东新区能源规划、建立农村污水处理可持续运营机制、电动汽车电池再利用、远海风电等领域加强合作,建议国家电投深度参与深海科技城建设,研究用好自贸港政策,拓宽在琼业务。

钱智民表示,国家电投将积极参与海南清洁能源岛和智慧海南建设,在综合智慧能源、智慧城市、能

源生态产业、美丽乡村建设和氢能、储能、能源设施等领域加强与海南合作,助力海南自贸港建设。

本次战略合作框架协议的签署,充分体现了双方共同服务国家战略实施,立足海南“三区一中心”的战略定位,践行能源革命,加快海南自贸港建设的合作宗旨。双方发挥各自优势,开展全方位、多领域、深层次战略合作,开启了国家电投在琼发展的新篇章。

根据协议,集团公司将统筹在琼及周边优势资源,设立海南区域总部;发挥清洁能源集团优势,增加清洁能源供应;发展智慧能源服务产业和能源生态产业,推动智慧、生态海南岛建设;加强科研、金融等领域合作,促进产学研深度融合;双方将建立合作机制,加强对接交流,共同推动战略合作项目加

快落地。

7月23日,钱智民调研海南分公司,听取公司基础建设、区域统筹、项目发展等情况的汇报。钱智民对海南分公司近一个多月以来的工作状态给予肯定,针对下一步工作,钱智民强调,一要把握好工作方向,围绕国家对海南的战略定位及目标,以客户为导向,顺应海南发展大势,助力清洁、智慧、生态的海南自贸港建设。二要坚持差异化发展道路,按照集团制定的发展框架,实现电能与清洁、电能与智慧的融合突破。三要汇集集团力量,充分发挥集团平台专业优势,做好海南区域发展工作。四要实现项目发展突破,力争港口岸电、绿色交通、清洁能源替代、海上风电试点、智慧城市、美丽乡村建设等项目尽快落地。

中国电力首批搭乘国际包机员工顺利抵达巴基斯坦



东方能源(河北公司)阜城风电场发电量区域第一

■通讯员 马静艳 张乃玉

沿着屋顶巡检轨道延伸、旋转,在东方能源(河北公司)衡水阜城100兆瓦风电场升压站35千伏配电室内,呆萌的巡检机器人正在对室内所有设备进行全方位巡检,这是将人工智能融入风电场管理的一个缩影。人工智能、大数据、优质工程,让衡水阜城风电在SDSJ体系的

落实中打造集团公司高性能、高绩效的智慧风电标杆上增加了核心竞争力。

上半年,衡水阜城风电场发电量1.56亿千瓦时,等效发电小时数1560小时,完成全年发电任务的67.31%,在东方能源(河北公司)及衡水区域同类型机组排名第一。

▲7月23日,中国电力10名员工搭乘CA551包机于当地时间21时(北京时间7月24日零时)顺利抵达巴基斯坦卡拉奇,以逆行者的行动助力,为公司海外项目复工复产按下“加速键”。图为部分员工在飞机机舱内合影。

张量 查青 摄影报道

整两厂的热生产计划。“没想到2014年建设的这条连接漕泾电厂和漕泾热电厂的供热管道发挥了这么大作用,现在我们实时根据电价、气价、煤价等因素,预先测算出盈亏平衡点,通过加强与兄弟单位漕泾电厂的沟通协调,有效控制燃料、度电和供热成本,提高效益,利润同比增长2.5%。”漕泾热电总经理万闻涛表示。

上海电力精准施策打好“存量牌”

■通讯员 冯灵梅

上半年,上海电力积极应对疫情影响,按照集团党组的部署,一厂一策,扎实推进SDSJ体系落地,以利润最大化为导向,灵活实施经营策略,打好“存量牌”,发电量、供热量、能源板块发电量增长近20%,采购进口煤同比增加近35%,大幅降低电煤成本,置换高成本存量贷款68亿元,实现了利润逆势大幅增长。

协同配合是漕泾热电在天然气价格攀升的上半年逆势盈利的主要原因。漕泾热电是上海市化工区主要供热源,近年来随着气价攀升,电价走低给公司的生产经营带来压力。今年以来,上海电力立足母公司利益最大化原则,紧盯利润目标,发挥同区域两座电厂——燃煤电厂漕泾电厂和燃气电厂漕泾热电之间的协同效应,合理调

集团公司召开2020年防汛工作专题会议

本报北京7月27日电(通讯员李彬)近日,集团公司召开2020年防汛工作视频会,传达学习近期习近平总书记关于防汛救灾系列重要讲话精神,传达国资委安全生产会议要求。集团公司党组成员、副总经理刘祥民出席会议并讲话,纪检组组长、党组成员陈维义出席并讲话。

刘祥民强调,防汛救灾主体责任,确保集团安全度汛提出六项要求:一要切实提高对防汛救灾重要性的认识,充分认识当前防汛抗洪形势的严峻性和复杂性,坚决克服麻痹思想和侥幸心理,扎实做好当前防汛救灾工作,建立防汛每日报告和每周会商工作机制。二要突出防范重点领域,

聚焦重点领域和重点部位,做好防汛抢险物资、装备、队伍等各项准备,有针对性进行前置布防。三要突出防汛重点区域,进一步盯紧薄弱环节和风险,提前研判形势,完善应急预案,坚决落实习近平总书记提出“宁可备而不用,不可用时无备”的防汛应急要求,做到有备无患。四要进一步检查落实各级防汛单位的主体责任,各单位负责人要到岗到位、靠前指挥,主要负责人和分管领导要主持研究落实防汛工作,下沉一线检查落实情况。五要加强汛期值班值守和灾后恢复工作,始终保持应急状态,迎战状态,持续做好应急值守工作。六要强化监督检查和落实,安环

部、产业中心要组织对各单位落实防汛安全责任、防汛工作措施和应急准备情况进行抽查、检查,深入重点区域指导督促各单位压实责任、排查隐患、防控风险。

刘祥民强调,各级党组织和广大党员干部要按照党中央和集团公司党组要求,充分发挥战斗堡垒和先锋模范作用,把党的政治优势、组织优势、密切联系群众优势转化为防汛救灾的强大政治优势。让党旗在防汛救灾第一线高高飘扬,各级纪检组织要按照习近平总书记和组长的要求。同时,要对各项工作的部署,特别是调动群众积极性,落实各项防汛措施抓好督查督办。

河南公司沁阳发电两台百万机组移交生产

本报河南7月28日电(通讯员康波)7月28日,河南公司沁阳发电分公司焦作丹河电厂异地扩建2x1000兆瓦机组上大压小工程验收委员会召开末次会议,审议两台机组整套启动试运情况,经与会专家表决,同意两台机组正式移交生产运行。

该项目是河南省“十三五”重点电源建设项目,是国家科技支撑计

划“1000兆瓦高效宽负荷超超临界火电机组开发与应用”的课题示范工程。2015年12月9日项目正式开工,2019年5月15日和2020年1月11日两台机组相继完成168小时试运行,试运行期间,机组各项指标优良,主要性能指标优于设计值,环保排放指标优于国家标准,达到同期同类型机组先进水平。

土耳其胡努特鲁项目1号锅炉主体框架完工

本报土耳其7月28日电(通讯员杜强)7月22日,上海电力土耳其胡努特鲁2x660兆瓦火电项目1号锅炉大板梁吊装成功,顺利实现工程建设的又一个重要里程碑节点。至此,胡努特鲁火电项目1号锅炉主体框架工作基本完成,为工程建设顺利推进奠定了基础。

里程碑节点,是在土耳其新冠疫情依然严重的情况下,努力克服国内技术人员无法抵达项目现场、属地化员工不断流失、工种不匹配等难题,取得的重大突破。”方杰说,“1号锅炉大板梁的顺利吊装,极大地鼓舞了员工们的士气,激励各参建单位继续凝心聚力,攻坚克难,为打赢疫情防控阻击战和稳产保供攻坚战再立新功!”

“1号锅炉大板梁吊装难度非常大,吊装的顶标高87.8米,最大的板梁重达75吨,长度达28.1米。”上海电力EMBA公司副总经理、胡努特鲁电厂厂长方杰介绍说,在吊装作业前,为确保吊装工作万无一失,作为业主方的上海电力土耳其公司会同参建单位多次讨论吊装方案,最后决定采用600吨履带吊,配合80吨建筑塔吊的双机抬吊方式。

随着中国—土耳其商业航班的顺利开通,胡努特鲁项目主动协调各方资源,统筹策划组织,通过商业航班、包机的方式,积极落实大批中方员工赴土耳其项目现场事宜,减少新冠疫情对工程建设的影响,为按计划稳步推进工程建设提供坚实保障。



集团公司设立境外中期票据计划并完成首次提取发行

本报北京7月24日电(通讯员梁潇)7月22日,集团公司成功完成5年期10亿美元高级无抵押债券定价,本次发行是在集团公司7月10日设立的30亿美元境外中期票据计划下的提取发行。7月21日,公司与来自亚太和欧洲近80家国际机构进行了多场电话会议,在近期香港第三波疫情爆发、国际形势复杂多变的背景下,本次交易受到投资者的热烈追捧和踊跃参与,最终定价于T5+138基点,票面利率1.625%,较初始价格收

幅幅度高达52个基点,实现超额认购倍数4.6倍。最终账簿获得来自144家专业投资机构的支持,共收获订单账簿46亿美元。最终分配账簿中,亚洲占比91%、欧洲占比9%。投资者类型为基金管理公司52%、银行30%、私人银行和其他机构18%。

本次美元债发行实现负新发行溢价达12基点,最终定价显著低于可比企业二级市场债券交易水平。本次发行成功把握住了疫情以来的市场有利窗口,创下了有史以来中资电

力央企最低发行成本,以及有史以来电力企业发行中的单一年期最大规模,为未来公司境外发行开创了新的标杆。此次债券发行由国家电注册于BVI的全资子公司SPIC MTN Company Ltd.(“国家电中期票据计划有限公司”)作为发行人,由国家电提供无条件、不可撤销担保,债项评级为A2/(A(穆迪/惠誉))。此次发行的联席全球协调人为工银国际、中银国际和摩根大通,其他联席账簿管理人为交银国际和美银证券。

贵州金元威宁新能源日发电量破千万千瓦时



7月27日,贵州金元威宁新能源公司单日发电量再创新高,历史突破破千万千瓦时,达1024万千瓦时,年累计发电量达到8.9167亿千瓦时,光伏发电量居贵州省第一。图为威宁新能源小湾山光伏电站。

资本控股——“换”出绿色五环的运输新范式

本报北京7月27日电(通讯员徐佰利)7月24日,以“践行绿色发展 守护碧水蓝天”为主题的交车仪式在北京密云举行,首批福田智蓝新能源6x4换电重卡投放到北京密云云矿山砂石骨料公路运输。资本控股以“换电模式”实现北京市五环内砂石运输全部绿色化,以科技创新推进新能源交通产业的转型升级。

福田智蓝新能源6x4换电重卡,以3至5分钟电池快速更换优势,帮助客户解决了充电难、充电慢、里程焦虑等一系列核心痛点。同时,以“车电分离”运营模式,大幅降低初期投入和使用成本,电池使用采取“度电计费”模式,结合“削峰填谷”运用,实现用车成本的最小化、电力能源利用效率的最大化。换电重卡的投放,开创了国内首例大宗物资“铁路干线+新能源重卡接驳”全过程零排放运输,将产生巨大的环境效益和社会效益。据统计,每1000台换电重卡每年可以减少14万吨二氧化碳和1.25万吨污染物排放,能节省用油燃油车节省约10%。

和电科公司,发挥产融结合和产业整合优势,紧扣新能源交通产业发展需求,联合主机厂、电池供应商、动力总成供应商、充换电集成服务商以及智能网联解决方案提供商,搭建了完整的换电重卡生态圈。2019年3月21日,资本控股换电重卡实现了全球首款发布;2019年12月,为北京密云云矿山砂石骨料公路运输投放首批换电重卡;2020年3月30日,密云云矿山挂牌成为北京首个建设砂石绿色基地;2020年5月,密云云矿山项目换电重卡安全运营100万公里。首批福田智蓝新能源6x4换电重卡的投放,不仅是资本控股换电重卡技术又一落地成果,同时也标志着“科技+产业+金融”发展理念正逐步照进现实,经受市场考验。

“工信部副部长辛国斌在上半年工业通信业发展情况新闻发布会上表示,将大力推进充换电基础设施建设,鼓励企业研发换电模式车型。未来,我们的‘换电模式’必将迎来崭新的发展机遇。”资本控股融和电科副总经理郭鹏说道。



江西公司分宜发电扩建项目2号机组并网发电

本报江西7月27日电(通讯员董志红)7月27日,江西公司分宜发电厂2x660兆瓦超超临界机组扩建项目2号机组实现首次并网发电一

次成功。目前机组状态参数正常,运行指标良好,为下一步顺利冲转168小时试运行奠定了坚实基础。项目1号机组于5月17日并网发电。

上海电力新能源公司广西平南风电项目并网

本报上海7月27日电(通讯员冯灵楷)7月23日,上海电力新能源公司广西平南60.95兆瓦风电项目顺利并网。项目自2019年6月28日开工建设以来,坚持因地制宜、因地制宜,落实“设备物资到

位”“外部条件到位”“施工单位到位”“现场安全生产和防疫措施到位”等“四个到位”准则,积极组织项目复工,在2020年5月9日雨季到来前完成23台风力发电机组运输吊装工作。

海阳核电一期工程竣工环保验收工作通过评审

本报山东7月26日电(通讯员韩涛)7月22日,海阳核电一期工程竣工环保验收视频会召开,经过专家评审,一致认为海阳核电能够严

格执行环评报告及批复要求,有效落实各项环保措施,满足国家法律法规相关要求,同意海阳核电一期工程通过竣工环保验收。

能源科技工程两项目入选国家档案局科技立项项目

本报上海7月27日电(通讯员肖勇)近日,能源科技工程申报的两项档案项目“区块链技术在工程建设档案中跨企业认证

研究”和“基于文档一体化的垃圾电站档案信息化建设研究”入选2020年度国家档案局科技立项项目。

上海电力精准施策打好“存量牌”

在老电厂提质增效方面,上海电力也是下足了功夫。坐落于上海外高桥保税区附近的外高桥电厂,成立于上世纪90年代末。作为30万千瓦组的老电厂,外高桥电厂的供电煤耗、厂用电率等过程指标无法与新建的百万机组比较,往年该厂以转移电量来获得利润,但是今年外高桥电厂发电量已超过10亿千瓦时,同比增幅54.1%,上半年利润总额达1187万元。“这得益于上海电力坚持灵活的经营策略和利润最大化的导向,我们也重新审视过程指标和结果指标间的矛盾,虽然牺牲了一些指标数据,但是发电量提升了,利润也跟着提升了。”外高桥电厂总经理沈海华说道。

在新能源存量项目上,上海电力通过精益管理,精准施策,来提高效益。以上海电力上电新达为例,该公司对内,定期组织专家团队开展场站问题诊断,尤其是电量实时评价和逆变器发电量分析,结合安全生产检查常态化,对查出的各类生产问题进行排序处理,确保场站处于最佳运行工况。对外,该公司与风功率预测系统厂家深度合作,努力提升风功率预测精度,减少“两个细则”考核。与金融机构洽谈项目融资置换事宜,争取进一步降低利率,减少财务费用支出。与电网公司加强沟通协调,研究电力市场交易机制,减少限电损失,争取发电权交易电量,从而提高利润。又如,上海电力新能源公司所属河南邦光伏电站,该电站结合所在区域,光伏组件易于积灰的现象,在一年四次大范围清洗的基础上,增加清洗次数,提升电站发电效率。如今该电站每年可增发600万千瓦时,增加经济效益540万元。

下半年,上海电力将坚定全年目标不动摇,继续用好JYK和SDSJ两大工具,一企一策,灵活经营,打好存量牌。

勇跨界 敢成长

■ 柴玉军

从传统的火电到新能源,从重大专项到智慧能源,从发电设计到市场开发,从战略研究到商业模式创新,从八位同志跨界成长的经历中,可以看到大家有一个共同的脉络:一是敢于突破自己的舒适区,敢于创新求变,发现新机遇,开辟新领域;二是对能源发展趋势有自己独立的判断,对职业发展有明确的规划,有信心、有智慧作出正确选择,把握难得机遇;三是善于学习积累,有克服挫折的韧劲,有多领域充足的知识积累,能发现别人没有看到的风景,进而拓展了个人的发展空间,成功实现了个人价值。正所谓,成功跨界,源于勇气,基于实践,成于实力。

集团公司党组高度重视青年工

作,十分关心青年成长。“一流队伍”建设正落地实施,“161年轻干部培养计划”“961科技人才培养工程”“122高技能人才培养工程”,这一系列举措激励着广大青年求知学技、施展才干、建功立业。钱智民董事长在今年的“五四”青年座谈会上也指出,集团公司“2035一流战略”为青年提供了为理想而努力的平台。

集团公司6万名青年员工一定要按照集团党组的要求,要敢于梦想、勇于实践,脚踏实地、坚韧不拔,在学习中收获知识,在实践中增长才干,在跨界中实现成长。

(本文为集团公司群团部副主任、团委书记柴玉军在“云上沙龙”第12期“青年的跨界成长”专场的点评摘编。)



联系电话: (010) 66298526 投稿邮箱: gjdtb@spic.com.cn

视角

青年的跨界成长

编者按 7月16日,“云上沙龙”第12期,来自8家二级单位的8位青年,结合自己的跨界成长经历进行经验分享。以下为8位同事发言的主要内容,供大家了解借鉴。

责任编辑:李层
2020年7月30日

毛小磊·从姚孟发电到中电智慧



毛小磊 中国电力智慧能源副总工程师兼综合能源部经理

2018年3月10日,我加入了中国电力刚刚组建的智慧综能公司。在这之前,我在姚孟发电工作了15年,从热控检修工一步步干到了生产技术部主任、副总工程师,也算是一个“老火电”。2017年初,中国电力提出要向清洁、综合、智慧、跨国转型。2018年,经过深思熟虑后,我从姚孟来到智慧综能,开启北漂的征程。

面对身边人对我选择的质疑和善意的提醒,我给自己鼓劲,人生难得几回搏,趁自己还年轻。我要离发展趋势更近一些,介入更早一些。刚到北京,人生地不熟,用户对综合智慧能源也不理解,怎么寻求项目机会?跑起来!我每天穿梭于各个产业园,寻求项目机会。说实话,门难进,脸难看是我常常遇见的。在客户门口一站4个小时就是

为了见一面。为能和客户建立良好关系,我逼自己揣摩心理学、语言学。两年时间,我们4人的小团队跑遍了北京,至今已有北科、惠通、延庆区政府、宝之谷4个综合智慧能源项目建成投运,获得了客户和公司的认可。

在这期间,15年的火电从业经历也为我的个人跨界提供了丰厚的滋养。以我们的第一个项目北科产业园为例,火电行业的热控自动化、生产运营管理经验在这里都有用武之地,我把火电DCS集控和节能降耗理念移植到这里,能源网络全部数字化,实现多能互补、智慧调度,填补了园区用能缺口,节约用能成本超30%。从客户需求出发,自然会赢得客户的认可与尊重。两年来我们的客户群逐渐扩大。

殷诗奇·被“跨界”升华的职业生涯



殷诗奇 吉电股份西北区域公司生产运营与工程管理部(工程管理)主任

2012年,在火电连年亏损的背景下,吉电股份实施新能源“走出去”发展战略。2013年5月,我告别家乡、亲人,迈出“走出吉林,发展吉电”的第一步。

我的第一站是青海格尔木光伏,这里是吉电股份“走出去”后第一个自主开发建设的光伏。踏入建设现场,满眼尽是沙漠,没水没电,50公里外拉运的生活用水在烈日下两天就长出青苔,由于高原反应,整宿睡不着觉,成群的蚊子逼着我们像“养蜂人”那样全副武装。恶劣的环境下,我们没有屈服,因为我们始终心怀一个使命,那就是——吉电已腾飞,西北必崛起。

在建设者的努力下,一期项目于当年9月6日并网,二期项目于12月24日并网,年利润近2000万元。

从格尔木开始,我相继参与青海、甘肃、新疆、陕西等省区风光电站建设运营,担任3个新建电站站长,累计在高原工作6年,从一名新能源的“门外汉”,成长为一名合格的项目运行管理者,先后培养3个站站长,为公司输送3个生产专工,为企业创造和利润超过1个亿。如今,我已经从火电的一名值班员成长为新能源的中层干部,这是我“跨界”之后职业生涯的重要突破,我为当时的决定,以及为企业创造的价值感到无比自豪。

曾伟·火电厂经历是我的财富



曾伟 国核示范技术与设计管理部核岛技术主管

2005年大学毕业后,我入职了一家火电厂,短短5年时间,成为4号机组集控运行主值。这时,我听说“国和一号”示范工程落户山东荣成的消息。我心动了。留在火电,以我当时的成长速度来说,也会有个不错的前程;去国核示范,则是另一片大有可为的广阔天地。我爱创新,有干劲儿,就把这股劲头用到更合适的地方去。于是我从火电跨界到了核电,在国家科技重大专项这个平台里,更好诠释自己的人生价值。

真正的成长,要靠不断的自我加码。火电与核电,理论上又有相通,但体系上又有不同。由于核电的特殊性,必须把安全和质量放在极端重要的位置。

“国和一号”示范工程是国家科技重大专项,是集团公司核能产业战略发展的重要支撑,肩负着推动集团公司核能“三个拓展”的重任。扎根在这个“超级工程”现场,在不断的历练与成长中,我由一名火电人,逐步成长为世界最先进三代核电的建设者,职业生涯发生了重大转变。

王含·从核能到储能的“征途”



王含 中央研究院储能技术研究所所长、储能公司总经理

我2010年博士一毕业就参与重大专项,在核能领域一干就是7年。期间我和团队获得了集团科技进步一等奖等多项奖励,还获得了“北京市青年拔尖团队”称号。

2017年7月,院里通知我带领团队转型发展储能,如今转型已满三年,我谈谈转型过程中的感悟。

首先是专业的转变。面对跨专业的障碍,大家用搞核电的研发精神钻研自学储能技术,并将最擅长的热工知识应用在储能领域,很快就掌握了储能的要点,还开发了一套属于未来的新型储能技术。

其次是思想意识的转变。钱董事长在综合智慧能源发布会上

说的一个转变就是思想的转变,我对此深有体会。以前我们通常是甲方,现在我们要做储能全方位服务商,必须改变过去的工作思路,积极参与市场竞争,以技术撬动市场需求。

第三是保持拼搏精神。我本人产假只休了一个月就回到了岗位,团队成员中有人错过了家人去世前的最后陪伴,有人连续工作60小时只为得到一个测试结果……我们拼出了全国劳模、北京三八红旗手,更拼出了七种储能技术路线。水储热技术已成功落地应用,铁-液流电池技术首台套示范也马上就要投运,即将迎来产线建设。

徐俊强·抢到能源数字化的先机

“在成长中跨界,在跨界中成长”是我关于抢到能源数字化先机的一个重要体会。

第一,勇于走出舒适区。毕业后,我在外高桥电厂经历了世界一流ERP系统引进和建设全过程,并逐渐成长为精通各模块的全能顾问,对于是否报名参加上海电力ERP系统建设很犹豫。“改变并不可怕,好的平台能够成就更好的自己”这句话给了我勇气。

第二,学会跨界思维。在建设日本公司ERP时,我遇到了前所未有的挫折,因为管理文化上的差异,原来累积的经验都无法复制。可再难也得干,于是我开始尝试用技术向管理跨界的思维与对方交流,寻找彼此

的平衡点,最终实现了日本公司ERP单轨运行,成为集团公司首家境外ERP上线单位,也使之后的马耳他ERP实施上线举重若轻。

第三,相信自己行。明华电力是一家拥有深厚技术底蕴的公司,每个专业都有大把的技术大咖。面对能源数字化,大家都在怀疑是否可行?我以亲身经历告诉身边人,一旦勇敢走出自己熟悉的领域,学会用跨界思维解决高不可攀的问题,就能找到路径。渐渐地,大咖们纷纷通过跨界抢到了能源数字化的先机。如前滩项目寻优系统、直流微电网项目的“自律式浮动电压运行策略”系统、漕泾电厂数字化孪生项目、闵行燃机智慧化电厂项目都被我们一一囊括。

章乾·从传统到前沿

我学的是发电厂及电力系统专业,毕业后,在一家火电厂从事十年运行。2012年,我看到传统火电面临的能源转型和新能源发展时代的到来。得知国家电投率先在珠海海晏布局综合智慧能源项目后,我毅然决定加入项目开发建设。

跨界,让我从重新开始。那时,综合智慧能源项目在国内罕见,没有成熟的开发建设经验借鉴。能源站及配套管网工程建设管理对我也是新领域。“先开枪,后瞄准”。我和同事们边干边学,边学边想,“摸着石头过河”,跨专业学习市政工程、暖通等知

识,克服多项难题。

跨界,让我“升维”成长。为保障各个能源站的首批少量用户需求,我们采取辅助移动站+管网互联互通方式,既控制成本,又及时解决客户需求。我牵头组织编制了7项工程建设技术标准,在集团内广泛应用。

跨界,让我感到任重道远。综合智慧能源是集团面向未来打出的“制胜牌”,将成为集团未来发展最重要的增长极。我很幸运能站在能源革命的前沿,参与打造“横琴模式”,为“2035一流战略”在粤落地作贡献!

孟令星·跨界成长“加速度”

2008年入职山东院以来,我先后在电网设计研究院从事项目管理、技术设计等工作,见证了电网总承包业务发展壮大。在山东院由传统设计院向国际型工程公司转型中,我由设计向总包管理岗位“跨界”,个人成长实现“加速度”。

第一,“跨界”打通不同专业之间的壁垒,快速提升我处理问题的能力。从设计到总承包,从理论到实践的反复打磨,让我对二者的认识更加深刻。在我负责的一项500千伏新建输电线路总包工程中,因穿越蔬菜大棚区,拆迁补偿费用高、协调难度大。作为有技术积累的项目经理,我果断调整设计方

案,通过旋转个别塔腿基础,将大开挖基础改成钻孔桩基础形式,减少了拆除大棚的数量,降低了赔偿费用,大大缩短工程协调时间,赢得业主好评。

第二,“跨界”开阔了我的视野,提升了我的协调沟通能力。设计师最密切的朋友可能是自己的电脑,总承包项目管理则更多关注人际沟通交流,上有建设、监理单位,下有分包单位,既要跑签工程沿线各种手续,还要协调涉及拆迁的各项赔偿,面对的是有思维、有目标要求的不同个体。为尽快达成共识,我迫使自己换位思考,在最短的时间找到结合点解决问题。

桑广吉·遇见综合智慧能源

十八年的工作生涯,我经历了三次大的跨界。

第一次是跟随企业战略调整,由技术跨界到市场。我是2002年毕业,从事设计工作7年后跨界到市场开发工作。这次跨界,除了业绩的积累,更多的是收获了视野,收获了朋友圈,收获了换位思考的能力,更让自己牢固树立起了市场意识。

第二次是紧跟能源转型步伐,由火电跨界到新能源。第二次的跨界,我是欣然接受的,因为,这是新时

代发展的新要求。这次跨界,让自己清楚认识到无论是企业还是个人,一定要把握住时代的脉搏,才能一步一步做强做大。

第三次是响应集团大力发展综合智慧能源号召,由新能源跨界新业态。2020年3月,我来到广州,加入到南方分公司,一切都是开始,我知道必然会有很多困难等着我们,但我坚信,我一定能够提供最具价值的综合智慧能源一体化解决方案,智慧能源南方分公司的前景广阔!

学习型 研究型 创新型

国核示范“三型”企业建设纪实(上)



党员多优秀:大数据来验证

■本报记者 焦娜 王旭 阎兴佳

编者按 世界首堆、集团公司核能产业发展支撑、国家科技重大专项实施落地关键一环……这一系列关键词,无不彰显着国核示范的“三型”企业天赋基因。自2019年7月发布动员令以来,国核示范“三型”企业建设蹄疾步稳,成效颇丰。本报将从“学习型”企业的角度,带你去寻找国核示范以学促干、筑牢根基的答案。

7月14日12时,山东荣成仿真国际交流培训中心楼响起了总考结束的铃声,由国核示范组织的“国和一号”系统与设备理论第二期培训告一段落。4个月脱产培训,77门课程全覆盖课程设置,7名内部理论教员讲师团倾囊相授,34位学员100%通过终极测试。虽说只是该公司的内部培训,但从培训流程的规范性、考评制度的严肃性和学习热情的高涨性上,你能感受到“学习型”企业建设在这里落地的深度。

学习是核电项目安全的保障,是核安全对每一名核电从业者的基本要求,对于国核示范这样的核电业主单位更为重要。在这里,学习成为企业赋予员工的首要责任与最大福利,其价值得以升华,并内外兼

学习“基石”在这里筑牢

■通讯员 卢强

修、自下而上形成了“全员学习、终身学习”的理念和氛围。

积极承接集团公司管理程序,是国核示范“内学规则”的前提。据安全质保部主任何先华介绍,近年来,该公司对照集团公司的规章制度体系,全面梳理并升版了40余份管理程序,通过对照梳理,实现了管理上的动态升级。

“外语政策”是国核示范坚持目标导向的生动实践。积极应对“后疫情时代”挑战,国核示范将用好用足政策作为重要法宝和学习驱动,在学习成果转化成为政策红利的落地过程中,开动脑筋、下足功夫。6月22日,国核示范与银团签订贷款合同LPR

(贷款基准利率)低变更协议,争取到利率LPR5Y(5年期贷款基准利率)下浮10%,并对新增和存量贷款进行同步下调,预计本年可节省利息900余万元。

每两年一次的全员基本安全培训与授权轮训、职位晋升前的岗位技术授权、按计划组织的各领域专项培训、师徒带徒结对培训……在国核示范连续的、体系化的培训过程中,“充电”长效机制得以固化,进而催生出“终身学习”的思维。在这样浓厚的学习氛围浸润和扎实的技能培训熏陶下,企业前进的动力愈发强劲,发展的视野不断拓宽,核安全高于一切的“基石”持续夯固。

开疆扩土奖、创新创造奖、铜墙铁壁奖、坚强后盾奖……在办公区墙上,2019年季度融和租赁党支部的评优奖状赫然可见,当看到一张张年轻的面庞时,对这样奖项的名称也就不觉得奇怪了。融和租赁党支部针对这年轻化的方式为员工加油赋能。

融和租赁党支部现有党员人数65名,设四个党小组,过去的两年该支部不断成长壮大,在党员人数大幅增长的同时,依然保持着年轻、高学历的特点。自2018年7月成立以来,融和租赁党支部发挥金融专业的专业优势,以互联网思维做引领,开始了一系列的支部建设工作,通过大数据分析员工人数、学历、职称、年龄、分布等信息,了解团队的发展情况和存在问题,打造了独具特色的“金融党建”新模式。

“5点的出租车,4点半闹钟响,在洗手间苏醒了一秒钟,然后15分钟完成了刷牙洗脸化妆后准时出门,耶!”早6点50分出差的融和租赁员工陈孔丽发朋友圈说,此刻她已融入和“红眼航班”已成为光荣名词,因此不影响工作效率的优势成为了融和入出差的太上之选。整理融和租赁全员2019年东航APP记录可见,138人曾订购3675个航班,选择“红眼航班”的党员占比超过45%,普通员工为40%,在这些党员中评优员工和公司中高层的占比超过50%。大数据表明:党员往往更优秀、更拼搏。

作为“金融党建”的有力帮手,大数据已成为融和租赁党支部开展大监督、创新党建工作模式的一大新亮点。大数据不仅用来分析航班概率,还用在了“九宫格盘点”。该支部以潜力评价等级为纵轴、岗位胜任力评价等级为横轴,建立坐标系,并将每个轴分成高、中、低三档,划出绩效评价九宫格,因人而异,制定不同的培养方案和晋升渠道。盘点2019年融和入九宫格结果,党员群体优秀人员占比52%,全体员工优秀人员占比45%。“这说明党员群体能够更好地胜任本职工作,具备较强的潜力。同时能坚持创新、担当、共融,在公司战略落地、绩效完成上创造了更多的价值。”融和租赁党支部书记张涛介绍。

东方能源(河北公司)阜城风电场发电量区域第一

上接 1版

“互联网+智慧能源”让风场运行更加健康。智慧管家——能巢系统是阜城风电的控制大脑,它是提升风机机组可靠性和能量利用率的多面手,拥有风机健康诊断、故障预警、寿命监测、计划运维等功能。通过能巢系统,该公司优化风机控制策略和功率曲线,提高风机利用率,增加发电量4%以上,预计今年将为阜城风电利用小时数提升30个小时。“精准”采购各类防疫物资,保障员工安全和健康则是政治任务 and 必须守住的“生命线”。上半年,借助“电能e购”信息化平台,成套公司为全系统393家单位采购口罩246万只、酒精、消毒液等24万瓶;为集团编制防疫物资出口指导手册,协助海外单位进口防疫口罩20万只;在湖北疫区单位防疫库存见底的紧要关头,全力采购到首批7000只外科医疗口罩,火速运抵湖北各电厂,缓解了夜区单位抗疫保电的燃眉之急。

减少发电损失。提前做好汛期露天设备隐患排查工作,对强集电线路杆塔、直埋电缆塔、风机终端塔及风机一次回路电气连接部分进行专项巡检、红外影像测温等。

优质的工程建设是项目健康运营的基础。在建设之初就以创优为目标,阜城风电,是“首批”华北地区平原钢混高塔架智慧风场,“首个”集团在冀智慧风场,“首家”东方能源(河北公司)自主开发、自主工程管理获“中国电力优质工程奖”项目。建设中共采取七项工艺,两项获得公司奖励,一项取得专利,为兄弟单位平原风电场建设提供了良好的建设经验。

“阜城风电建设是衡水公司智慧风场建设的一个标杆,也是一个起点。”东方能源(河北公司)衡水公司党委书记、执行董事刘文杰说,他们将为风电的奔跑加上智慧、优质的翅膀,跑赢自己,跑赢同行。

除此之外,人脑的“智慧”在SDSJ体系的落实中也发挥了很大作用。开展风功率预测优化工作,每日对风功率预测准确率进行分析,并通过修正预测模型、修改算法等方式提高风功率预测准确率。合理安排检修、预试等工作,利用低风速时段降低弃电率,

成套公司——

■通讯员 刘遵涛

“新”“准”保障有力

“上半年,我们创新筹划招标模式,精准调配各类物资,助力全集团抗击疫情和复工复产,为集团公司利益最大化做好了保障服务,实现了预算目标利润55%的成绩。”正如成套公司党委书记、执行董事张勇在年中工作会议上总结的,上半年,成套公司打出一“新”一“准”保障牌,“疫”无反顾担起多副保障重担。

“组织严密、过程顺利、价格合理、结果满意,达到预期效果。”2月中旬,成套公司组织的某海上风电项目招标圆满完成“云”上首秀,得到集团公司高度评价。疫情之下,常规招标无法开启,集团公司诸多重大项目面临“等米下锅”工期渐紧的严峻形势,成套公司“超前领先一公里”思考谋划,针对人员不能流动和聚集难题,“反脆

弱”地研究出一套“更少人员参与、更短工作周期”的远程电子招评标创新模式,为重大项目全力“复”按下解锁键。4月份,内蒙古公司乌兰察布风电项目塔筒招标完成,塔筒每千瓦单位造价从800元直抵550元时代,节约采购成本近15亿元,成为我国陆上风电大容量机组塔筒造价新标杆。5月份,历经10天复杂漫长的“两地双会场”竞谈招标,重型燃机国家科技重大专项试验电站的供货和服务合同顺利获签。

“强化保障职能,招标只是开端,重大项目设备保供和境外项目“双保”任务更加艰巨。”成套公司党委副书记、总经理怀文明如是说。上半年,成套公司召开8次专题会议,与上海电气、三一重能等十余家制造商保持“点

对点”沟通,密切跟踪生产进度,加强监督和催交力度,累计协调113个“保电价”项目,跟踪完成25个项目的主设备生产任务。近3000套主机交付超三成,法兰、塔筒交付率超七成。

保障生产是基本任务,为全集团安全和健康则是政治任务和必须守住的“生命线”。上半年,借助“电能e购”信息化平台,成套公司为全系统393家单位采购口罩246万只、酒精、消毒液等24万瓶;为集团编制防疫物资出口指导手册,协助海外单位进口防疫口罩20万只;在湖北疫区单位防疫库存见底的紧要关头,全力采购到首批7000只外科医疗口罩,火速运抵湖北各电厂,缓解了夜区单位抗疫保电的燃眉之急。

“厂区库存煤量已经达到74万吨啦,这可是建厂17年来的历史最高点。”望着满载煤炭的火车节节驶进厂区,重庆公司合川发电公司燃运车间主任徐国生别提多高兴了。

今年以来,合川发电公司把解决煤的问题当作经营突围的关键,将燃煤保量控价作为“JYKJ”扭亏为盈“重点工作定量指标,在保量、控价、调控、接卸四方面层层压实,在推动综合标煤单价同比下降69元/吨、入厂标煤单价低于区域五大发电集团平均值46元/吨,双双领跑重庆区域的同时,压降燃料成本近6426万元。目前,该公司三个煤场全部满仓,存煤量足且价优,折射出该公司扭亏增盈的底气和决心。

合川发电公司坚定长协保供为主、市场调配为辅的购煤结构,充分发挥长协煤“稳价器”和“压舱石”作用,超前谋划与陕西彬长、重庆陕煤共签订230万吨的购煤合约,夯实了燃煤保量控价基石,同步开拓采购市场煤。

低质低价煤,提升调节稳控能力。

“我们是重庆区域以较少倍数进煤量却获得最大优惠力度的电厂,这得益于我们对政策和市场的敏锐嗅觉。”据商务部副主任肖长春介绍,在获知陕煤集团4月份开始量价挂钩后,该公司积极向陕煤西南办、陕煤运销公司反映诉求,争取到彬长量大优惠政策;同时,借陕煤降价之势,与其他长协深入谈判,层层压价。

进入6月,煤价持续上涨,长协煤价涨幅逾20元/吨,可合川发电公司却泰然自若,因为早在一季度末,他们就预测到当下煤价触底反弹的趋势。于是,该公司及时调整采购策略,抓住燃煤市场供大于求契机,加大采购力度,在低煤价时期快速提升库存;同时根据价格顺序调整供货结构,力将价格压到最低。

“煤不仅要买得到,还得运得

回。”据负责驻矿的燃料供应管理员李启耀讲,他和几个同事被公司委派驻矿,确保长协煤量落实,并协调铁路部门安排发车班次,降低火车在厂停靠时间。在高库存情况下,该公司全力做好进煤现场管理,优化库存堆取方案,加快厂内转运和接卸速度,上半年完成进煤150.7万吨。



■通讯员 杨欣

重庆公司合川发电公司煤的问题 没问题

抓住煤价下行机遇转危为机,合川发电公司在上半年发电量同比减少4.31亿千瓦时的情况下,实现盈利2655.78万元,在扭亏增盈的道路上迈出了坚实一步。

奋斗者



好事
孟雷

今年除夕,我又一次被老爸“放了鸽子”。原计划父母放假就从老家赶来团聚。然而,希望却被突如其来的新冠疫情打破。老爸作为发热门诊医生,第一时间投入抗疫一线。每天工作12个小时以上成了常态,就连年夜饭他也是在医院吃的。老爸坚守岗位,守护着一方人民的健康。而我,作为国家重点大专项“国和一号”的首批操演员,传承着责任与担当,守护着核安全。

大年初二,本该是团圆的日子,可由于三分之一的同事被隔离,人手非常紧张,我提前结束假期投入了战斗。坐在回去的动车上,望着空空的车厢,我心里五味杂陈,心里默默地对女儿说:“宝贝啊,真想再多陪你几天,可‘国和一号’更需要爸爸,爷爷更是战斗在抗疫一线,爸爸不能退缩。”

返回单位后,我接到了电源倒闸操作的任务,这需要走近一公里的路,爬200多级的室外台阶。而此时恰巧发生了十年一遇的暴雪天气,室外零下20多度。凌晨三点,我穿上防寒服,一级一级地爬着台阶,寒风夹杂着雪花刮到脸上像刀割一样,可迎着风向前,因为这是我的职责。而此时此刻,老爸也一定穿着隔离服排查疫情,在寒风中逆行,这是他的职责。

一对父子 两种守护

这不到一公里的路我走了三十多分钟。山上冷的像冰窖,可是想着此刻同样奋战在一线的老爸,我就鼓足了干劲,和战友们开始操作。一步步的操作完成后,终于我们成功了。我们的手脚早已冻僵,贴身的衣服也因出汗而湿透了,这种感觉非常难受。但当厂里的灯光一盏盏亮起来的时候,我由衷的感到自豪。正是在我们每个人的努力下,“国和一号”示范工程稳步复工,现场作业人员从疫情初期的266人达到7653人,全面恢复到疫情前的水平,我们守护住了自己的职责,看到了曙光。

作为抗疫一线员工家属,集团公司和国核示范都第一时间对老爸进行了慰问,而老爸却说:“我只是干好自己的本职工作,守好自己的岗位,是职责所在。”听了老爸的话,我想我的“职责所在”,就是守护核安全,守护核强国梦,把两代人的守护变成三代人的坚守。

作者单位:国核示范

游喆,1997年4月加入中国共产党。曾获上海市“三八红旗手”“五一巾帼奖”等荣誉。游喆:作为一名党员,我坚守“创新、务实、诚信、敬业”的理念,用实际行动践行党员的先锋模范作用,用实干为“2035一流战略”落地贡献智慧和汗水。

2017年6月,游喆担任上电运营副总经理,由专业技术岗位转入经营管理岗位,如何促进公司的转型发展,成了她的头等要事。

游喆积极开展内部挖潜,她充分利用公司现有的燃料制化设备等技能培训资源,创建了检测分公司,并在一年内完成实验室组建和检测资质认证,开拓了十余项燃料检测项目,提升了专业能力。成绩并未让游喆停止前进的脚步,她又主动抢抓国内外市场机遇,极力开拓海外业务。她常和团队成员说:“只要有百分之一的希望,就尽百分之百的努力。”

去年3月,游喆带领团队积极参与塞尔维亚联合循环机组运维等四个项目的竞标,那是一段难忘的“战斗历程”。四个项目竞标同时进行,游喆带着团队开启了“连轴转”的工作模式,在激烈的市场竞争中,该公司成功中标塞尔维亚潘切沃联合循环电站运维及培训项目。

为推进公司首个欧洲项目顺利实施,去年下半年,游喆带队赴塞尔维亚进行项目前期调研。与业主方和塞尔维亚运维方的首次会面中,面对挑剔和审视的目光,游喆顾不上倒时差,连夜整理资料,采取“用数据说话、用业绩证明”的作法,有理有据回应外方疑虑。针对外方运维方面存在的薄弱环节提出建议,制定专业化解决方案。在次日的沟通会上,她和团队精湛的专业素养、清晰的工作思路和良好的沟通能力赢得外方的啧啧称赞。会后,一位曾提出质疑的塞方专业人士走到她面前,竖起大拇指,笑着称赞道:“Excellent!”双方真诚一笑,增强了互信,也为该公司进军欧洲市场开了个好头。

事后,有同事跟游喆提起:“听说老外对你竖起了大拇指。”她一笑而过,游喆总是风轻云淡地看待过往成绩,始终坚守着初心,用自己的肩膀扛起了半边天。

王刚,2019年11月加入中国共产党。曾获新疆能源化工“青年岗位能手”“优秀共青团员”等荣誉。王刚:工作中决不能放过每一个细节,不能忽视每一项缺陷,做一个认真负责的人。

王刚,2019年11月加入中国共产党。曾获新疆能源化工“青年岗位能手”“优秀共青团员”等荣誉。王刚:工作中决不能放过每一个细节,不能忽视每一项缺陷,做一个认真负责的人。

和田光伏电站位于塔克拉玛干沙漠边缘,高温浮尘天气频发,电站长年累月的运行,导致设备逐渐老化,接地故障频发发生、可用功率不准确……种种问题让大家坐立不安。王刚却在交谈中,作为新疆能源化工和田光伏电站班组长,他带着班组成员对可用功率出现偏差的时间等问题进行分析对比,经过数十次论证,终于找到了解决办法。

“所有的接地故障我来处理”王刚主动担下了最难啃的骨头,每次处理完故障,王刚就会详细记录处理故障的过程。遇到问题,他就召集电站人员共同研究分析,挑灯夜战寻找解决措施。经过一周的排查验证,他带着大家准确定位到了故障点,“解决故障就需要更换单个浪涌保护器”一个同事说。可是单个浪涌保护器要2500元左右,全场大概更换80余个,也是一笔不小的支出。为了节约费用,王刚带领电站人员干了起来,利用夜间下网时段,对直流电缆加装绝缘保护,重新焊接浪涌保护器脱焊点,有效地解决了可用功率不准确同时也提高了发电量。目前,损坏的逆变器浪涌保护器已全部修复,截至今年的6月底,该电站年累计发电量4345万千瓦时,同比增长了2.9%。

工作中的王刚总是一丝不苟,作为在电站坚守了10年的“老大哥”,电站早已成了他的家,如何将我的电站我的班建设的更好是王刚心心念念的班建设。打开王刚的抽屉,一本本“独家秘笈”整整齐齐摆放着,随便翻开一本,从原理到实例分析再到预防措施一目了然,“你们拿去认真看,不懂的地方随时可以问我。”王刚将他的“独家秘笈”放在会议桌上。传道授业解惑,王刚悉心指导着电站运维人员一个个走向技术能手,而一个具有凝聚力的值守班组也在昆仑山的脚下绽放着蓬勃活力。

王刚,2019年11月加入中国共产党。曾获新疆能源化工“青年岗位能手”“优秀共青团员”等荣誉。王刚:工作中决不能放过每一个细节,不能忽视每一项缺陷,做一个认真负责的人。

王刚·我的电站我的班

新疆能源化工新疆分公司和田光伏电站班组长
集团公司2019-2020年度“优秀共产党员”
许娟娟

汤笑天,31岁,2011年11月加入中国共产党。曾获铝业国贸年度“优秀共产党员”“优秀奋斗者”等荣誉。汤笑天:作为一名共产党员,我始终坚守不忘初心、牢记使命的政治品格,始终在平凡的财务岗位上坚持“一流标准”,让财务更好地创造价值。

今年是汤笑天从大学毕业进入铝业国贸的第8个年头。春节以来,国家、上海市以及虹口区出台了一揽子减税降费政策帮助企业抗击疫情复工复产,汤笑天积极争取落实政策红利,紧盯办理部门和银行,为铝业国贸争取到7亿元低利率抗疫流动资金贷款,全年节约财务费用410万元,极大地缓解了公司资金压力。

本源自实践的积累。4年前,汤笑天接手兼任铝业国贸上海自贸区公司财务主管,一系列的问题亟需解决。自贸区公司只能最高开10万元的发票,无法满足正常贸易业务开展。为解决发票升级问题,汤笑天多次跑浦东新区税务局保税区分局提交发票升级材料,一次、两次、三次……但他拥有一颗永不言败的责任心,找主管,找科室,找税务所所长,最后找到保税区分局局长。他把业务凭证搬到税务局,一笔一笔业务地向局长解释,终于通过了局长的审批。现在自贸区公司已经可以开到100万元版发票,每月有900张,保障了业务资金需求。

汤笑天,31岁,2011年11月加入中国共产党。曾获铝业国贸年度“优秀共产党员”“优秀奋斗者”等荣誉。汤笑天:作为一名共产党员,我始终坚守不忘初心、牢记使命的政治品格,始终在平凡的财务岗位上坚持“一流标准”,让财务更好地创造价值。

汤笑天·有种平凡是不凡

铝业国际贸易有限公司财务部资金管理专员
集团公司2019-2020年度“优秀共产党员”
黄后法

汤笑天,31岁,2011年11月加入中国共产党。曾获铝业国贸年度“优秀共产党员”“优秀奋斗者”等荣誉。汤笑天:作为一名共产党员,我始终坚守不忘初心、牢记使命的政治品格,始终在平凡的财务岗位上坚持“一流标准”,让财务更好地创造价值。

严谨细致、高度负责是汤笑天的工作态度,日常工作的每一笔业务,每一张发票,从月初各种预算、计划的制定,到月底往来账务的核算,八年间他做到了零差错。

今年3月底,汤笑天开始接手资金管理业务,他变得更加忙碌,汤笑天感叹说:“感觉每天不是在去银行办理承兑汇票和国际信用证的路上,就是在去银行拓展授信、新银行开展授信的路上。”也正是他这种默默付出的,让看似平凡的工作变得不再平凡。

夏丰元,39岁,2000年6月加入中国共产党。曾获中国重燃“众燃优秀奋斗者”荣誉。夏丰元:作为一名党员,我承担着重燃试验基地工程建设这一光荣而艰巨的任务,我将和团队一起,为年内高标准实现开工目标和持续高质量推进工程建设而不断努力。

今年初春,重燃试验基地正式明确落地临港新片区。根据工作安排,中国重燃上海公司副总经理夏丰元承担起了基地建设的重任。根据安排,年内要高标准实现试验基地开工。从确定人驻临港到实现开工,需要在短短7个月内完成试验基地可行性研究与外部条件论证等一系列艰巨的任务。

期间,新冠肺炎疫情形势严峻,如何在艰难条件下打开局面,成为摆在夏丰元面前的重要课题。

“爸爸,我和妈妈能回上海了吗?”这是夏丰元女儿第三次从老家打电话询问同一个问题,前两次他都没同意,因为根据防疫规定,亲人在老家返沪,他就需在家隔离两周。这次,他不忍心再拒绝女儿的期盼。为了不影工作,夏丰元决定自费在外住半个月宾馆。

在克服疫情困难后,夏丰元带领工作团队全面投入到试验基地开工前的各项准备工作,“马不停蹄”地奔波于临港管委会、城规院和各家合作单位。夏丰元及他的团队在较短时间内全面启动了试验基地各项工作,在艰难中实现良好开局。

试验基地工作开局后,各项工作稳步推进,经统筹考虑,上海基地工作团队决定优先突破“选址选线专项规划方案获批”这项关键任务,因为它是各项项目前期工作的基础。夏丰元召集8次专题讨论会,积极协调上海城市规院等单位开展外线工程方案研究。在方案形成过程中,面对分歧,夏丰元带领工作团队不厌其烦地与各家合作单位反复沟通,推动逐步达成共识。

经争取,定于3月26日召开试验基地选址选线专项规划方案意见征询会。3月25日晚,夏丰元组织技术骨干驻守城规院协助完善规划方案,大家挑灯夜战,完成了100多项规划方案及PPT材料。因为前期沟通及材料准备充分,会议进行很顺利,4月1日按期完成规划方案上网公示。历时28天,创造了上海市选址选线专项规划编制到公示的最快记录,为后续土地获取、项目审批奠定了坚实基础。

听到上海基地的捷报,中国重燃董事长束国刚高兴地勉励大家:“‘踏平坎坷成大道,斗罢艰险又出发。’这是对上海基地最大的鼓励,也是对后续工作的殷切期待。随着项目前期工作高效推进,公司决定试验基地要从项目前期工程向整体工程转变,夏丰元正组织编制全周期工作计划和工程管理体系,为整体工程规划。”

“能成为重燃试验基地的建设者和见证者,是荣耀,更是沉甸甸的责任。”夏丰元与他的团队朝着高质量建设试验基地的新目标前进。

夏丰元·踏平坎坷成大道

中国重燃上海公司副总经理
集团公司2019-2020年度“优秀共产党员”
冯清毅



最可爱的人

编者按 曾经,他们穿上军装,把火热青春奉献给绿色军营;后来,他们脱下军装,耕耘在希望的田野上。他们有一个共同的名字:退伍军人,在“八一”建军节来临之际,让我们向这些最可爱的人致敬,一起品读他们的故事。

我当过兵,我来!

■杨奕

入伏的大连,炎炎烈日。东北公司大发能源分公司外网所所长张春明头顶安全帽,戴着厚厚的口罩,在大连市中长东五街技改工程施工现场指挥着供热管网的敷设。

1997年,张春明正式入伍,在某舰艇学院担任钳工。16年的军旅生涯,让“听党指挥,能打胜仗”这句话在张春明的心底印下了深深的烙印。

有勇有谋的“兵哥”

■于梦生

“我在新疆,下个月回北京。”挂断了电话,范兵将最新的图纸发给同事,合上快没电的笔记本,嚼着半块已经凉了的馒头,上了出租车赶往下一个目的地。为了新疆的这个通信项目,作为配网通信事业部的设人,范兵的足迹已踏遍了十三个地市,从荒凉的戈壁到白雪皑皑的天山,他没有半句抱怨,硬是拿下了这个“桥头堡”。

2014年,张春明从部队转业到大发能源,他主动选择最苦、最累的外网巡视工作。“战场”换成了600公里的供热管网,下换热站、钻管道井、爬地沟,一干就是6年。

“我当过兵,我来!”是张春明常挂嘴边的一句话。这位退伍老兵在供热的“战场”上用担当和奉献,守护着百姓的温暖。

作者单位:东北公司

作为一名退伍军人,范兵不但敢打敢拼,也足智多谋。作为“挑战者”QC小组的组长,在讨论技术问题时,他总能一语中的,抓住问题的关键。正是靠着这种猎手般的眼光和组员们的群策群力,他最终带领整个小组斩获了“国家工程建设优秀QC小组”这一荣誉。

作者单位:智慧能源(国核电力院)

“别慌,有我在呢”

■张博文 孔力

7月的吉林,厂房里温度接近40摄氏度,让人喘不过气来。设备分场电机班马兴旺和工友们正在解决2号炉1号排粉机电机轴套紧力异常问题,这是他们第5次重新加工新的端盖轴套。

“别慌,有我在呢,拆下来,这次我来打磨。”作为一名退伍军人,马兴旺不想放弃,因为他知道现场1、2号机组全部在网运行,一旦有事要损失上千万的电量。马兴旺不停

地挥舞着铜棒,测量、打磨……汗水顺着他的脸颊流下来,口罩湿漉漉的粘在脸上,马兴旺全然没有察觉,一次次用铜棒重新打下端盖轴套继续打磨。

终于回装完成。经过反复试运,电机震动声音合格。马兴旺露出了如释重负的微笑。而对于同事来说,有老马在,他们就放心了。

作者单位:吉电股份

一日是兵,终身是兵

■陆晓光

7月4日13时,通辽城区突降大雨,持续的强降雨导致市区多积水成河,内蒙古公司的盛发电热公司因为地势偏低,防汛形势刻不容缓。

该公司立即启动防汛应急预案,作为一名退伍军人,电气检修班技术员刘跃军也参加到抢险救援中来。为了抢时间,他带领20多人执行封堵厂区西大门和南大门这个重要任务。刘跃军虽然个子小,但经常锻炼得身

体十分强壮,40斤重沙袋,扛起来就走,一趟一趟不知疲倦的搬运,经过半个多小时的围堵,一道“水堰”拔地而起,厂区进水的难题解决了。

“一日是兵,终身是兵。”在抗洪抢险战斗面前,和刘跃军一样的退伍老兵们第一时间响应号召,全心投入到公司抗洪抢险工作中,以实际行动诠释了“退伍不褪色”的军人本色。

作者单位:内蒙古公司

到社区站岗

■通讯员 谢军

“好的,我明天就到社区报到。”中国电力平圩发电发电部陆凯放下电话,面对同事的不解。陆凯说道:“身为一名退伍军人,到社区站岗是我应尽的责任。”

陆凯的小儿子出生不到半岁,大女儿十来岁,妻子因为疫情暂时也不在身边,老人每天忙得焦头烂

额。陆凯看在眼里,急在心里,他跟妻子说:“现在社区的防疫需要我,社区交给了我,家里就交给你了。”在妻子的支持下,从春节至今,陆凯不仅在单位满勤,而且利用倒班时间战斗在社区防疫一线,他在不同的岗位,都始终“站好每一班岗”。

作者单位:中国电力

我不上谁上

■紫雨

“去前线,是我义不容辞的责任。”黄河公司新能源分公司新冠肺炎疫情防控的号角吹响后,计划经营部的刘锐主动请缨,迅速投入疫情防控工作中。

随着青海省应急响应级别的调整,该公司多晶硅工艺系统优化改进项目也逐步复工。随着该项目外地人员返回,需进一步加强疫情防控管理,严格进行体温测量、返程

方式等内容的排查。刘锐放弃了假期,加入该项目的防控,每天开展300多人的测温等工作。面对家人的不理解,刘锐说:“我是军人,虽然已经脱去了军装,但这种时刻,我不上谁上。”初心不改,矢志不渝。刘锐正和同事们筑起了一道安全的屏障,保障了该公司防疫复工的有序进行。

作者单位:黄河公司

与摄影和电力最初的情缘

那时候,相机于我而言只是一个名词,拥有一张自己的照片便会悄悄夹在书里拿给小朋友们炫耀。多年以后,那张泛黄的老照片已没有那么光鲜,我却依然视如珍宝。因为那时父母都还年轻,那时的我还在他们的怀抱中……

“我们剪个树枝,有什么好看的!”正在苹果园里忙碌的父亲喊道。没过多久,父亲便收到了快递小哥送来的神秘奖品,这也是父亲的第一部智能手机,后来父母的照片也出现在了杂志上,他们又像我儿时一样,乐了很久很久。其实影像就是“时光机”,那些留得住的,留不住的都会被定格在那一刻,成为我们最难割舍的部分,这也许就是我与摄影最初的情缘吧!

2013年毕业之旅,我借了朋友一部索尼的相机,便开始了期待已久的西藏之旅。一路上看着火车窗外的羚羊牧马、看着风雪变换、看着岗哨卫士的坚守……一切事物变得肃然起敬。拿起相机的那一刻,透过小小的镜头仿佛看到了全世界,感受到了生命的欢悦、闻到了空气中雨露的芬芳。

让我为之震撼的还有那如巨龙盘踞于雪上之巅的青藏电力天路。他们克服高原反应和零下十几度的严寒,将一座座铁塔耸立在高山之巅搭建起一条神奇的天路,把光明送到千家万户。由于自己大学学的电力相关专业,也就注定了有这么一段不解的情缘,我不由对电力工人肃然起敬。

七年时间的探寻与记录

“怎么调整参数,怎么构图……”“才能拍出大片呢?”经常有人会问我这样的问题。其实更重要的是我们要用发现美的眼睛去观察,用心去感受,用情去记录。

工作后第一次摸到单反相机,便视如珍宝,晚上抱回寝室,一边看说明书,一边上网查,一边试着拍……在我看来,摄影是真实的、生动的、最具有意义的。

每一位摄影师都有自己的风格,有人善于拍人像、有人善于拍风光,而我更注重的是记录。连续7年为家人拍全家福,连续7年记录贵州的人文风情,连续7年用镜头捕捉电力工业的人与事。

由于在电厂工作,也就更加热衷于拍摄电力相关的照片。有电

力人坚守的刚毅,有发电厂矗立的傲然,有电网盘踞的雄姿……久而久之也对电力摄影有了特殊的感情,因为有人、有情、有故事。

影像是有力量的

如果说一切都是注定,我想摄影就是我的缘起,电力就是我的注定。因为摄影,透过镜头我看到了电力的微观之处,也有了电力人炽热的情怀。

影像是有力量的。前段时间我参与了集团公司《战“疫”画册》编辑,在整理无数张照片过程中,看到了国家电投人一个个果敢的红手印,一道道坚固的防线、一张张坚毅的面容……这些照片成为了国家电投人在战“疫”过程中最为弥足珍贵的历史资料,谱写着国家电投人的使命担当与大爱无疆。

影像是有力量的。近期集团公司的《航拍国家电投》也带我们打开了全新的电力行业视角,通过宏观拍摄反应微观世界,记录那些弥足珍贵的生产、建设瞬间,并以“足迹”的形式绘制了一张张宏伟蓝图。

大道至简,行而不止。镜头下的事物是微观的,却也别有洞天。作者单位:贵州金元黔北电厂



镜头下别有洞天

文/图 焦伟伟

对于某一个事物的钟爱,总有讲不完的故事、诉不完的情缘。无关风雨,关乎你的一切美好的热忱,关乎我对摄影与电力不变的情怀。

《短夜月光下的黔北电厂》

拍摄机型:佳能6DIII 拍摄参数:F70-200 快门:1/1000秒 光圈:2.8 感光度:1600 快门:30秒 光圈:4 感光度:200 拍摄技巧:双重视线 后期处理:PS调色



《父母的黄金岁月》 焦伟伟(作者单位:贵州金元)

拍摄地点:陕西省淳化县 拍摄机型:索尼 NEX-5R 拍摄参数:快门1/100秒 光圈:13 曝光:100 后期处理:PS调色



《黔北电厂的日出》 焦伟伟(作者单位:贵州金元)

拍摄机型:佳能5DIII 拍摄参数:快门1/100秒 光圈:7 感光度:200 后期处理:PS调色

